**友创猎头 候选人简历**

姓 名：周彤 年 龄：27

性 别：男 出生年月：1/9/1987

工作年限：2年 居 住 地：北京

**工作经验**

2012.3.20-至今 北京蓝汛通信技术有限责任公司 销售经理

工作职责：

1.培训：对新进员工进行产品、销售技巧培训，以蓝汛公司销售为例，培训周期约一个月

2.绩效考评：每月、季度、半年进行员工绩效考评，销售主要考评项目为任务完成率以及会议出勤率等项目

3.业绩完成：介绍手中资源分配给组内相应的销售，并帮助其洽谈以及关系的巩固

4.工作沟通：针对销售经理、销售代表在工作沟通合作中所遇到的困难进行整理和帮助，辅助低级销售人员尽快成单

5.团队激励：设置团队鼓励奖以及间或的团队建设

6.负责产品线上销售的数据分析，并整理意见，向高管提出，开会讨论

工作业绩：

1.参与蓝汛旗下北京豆豆网络科技有限责任公司初创团队，个人完成收入情况占整个部门（线上、线下、渠道部）收入的60%以上

2.参与

中华全国总工会《工人日报》网站基础建设投标，从中负责售前洽谈、标书制作等整个投标流程

中国国际广播电台投标，从中负责售前洽谈、标书制作等整个投标流程

央视网站基础建设投标，从中负责售前洽谈、标书制作等整个投标流程

七牛云存储合作洽谈，和其初创的七个董事保持良好的关系

中华人民共和国解放军报服务洽谈

华为云服务洽谈以及投标，从中整体负责售前洽谈、标书制作等整个投标流程

3.参与公司产品销售的管理工作，负责线上、线下销售团队的管理，熟悉百度推广、售前、售后支持等具体流程，并定期制作ppt向VP汇报工作

4.参与大部门渠道销售组的渠道开发以及产品和销售培训，熟悉渠道流程

5.参与部分产品（CDN、云产品）的产品包装，使其更适合渠道销售

2011.3-2012.1 中华人民共和国国土资源部《地球》杂志社 记者、编辑

工作职责：负责完成总编安排的具体采访和撰稿任务，并完成校对和配图

工作业绩：

1.完成创刊30周年专栏的部分编写

2.完成自创刊至今所有的资料整理

3.完成正式撰稿后，每月安排的采访和撰稿工作

**教育经历**

2006.09-2010.07 中国地质大学 本科 土地资源管理